

SMART WORKSHOP ITALIA - FRANCIA DI IREFI INVESTIMENTI NELLA REGIONE CENTRE-VAL DE LOIRE

**Piano di Rilancio ed internazionalizzazione:
perchè investire in Francia, nella Regione Centre-Val de Loire e come beneficiare
dell'accompagnamento di DEV'UP, l'Agenzia regionale per lo sviluppo
economico e degli aiuti della Regione**

Resoconto del Workshop del 3 dicembre 2020

Questo workshop aveva lo scopo di facilitare le opportunità d'investimento in Francia creando una connessione privilegiata con l'importante e industriale Regione Centre-Val de Loire, grazie ad un team di Partner riunito da IREFI.

E' stata quindi l'occasione per parlare dei vantaggi offerti da questa Regione agli imprenditori, collegandoli ai finanziamenti messi a disposizione da SIMEST – Gruppo Cdp, nell'ambito del piano di rilancio italiano.

Hanno partecipato al Workshop numerose aziende italiane, provenienti da tutta l'Italia, ed alcune personalità francesi ed italiane.

Il Presidente di IREFI, **Fabrizio Maria Romano**, ha aperto i lavori e presentato i relatori.

Il ruolo dell'Istituto è quello di stimolare e favorire le relazioni e il business tra la Francia e l'Italia, proponendo agli imprenditori un accesso personalizzato al contesto nel quale vanno ad operare. Tutto questo è reso possibile grazie ad un team biculturale di Partner di grande competenza e serietà che operano in un clima di fiducia reciproca.

Olivier Mellerio, Presidente Onorario di IREFI, è intervenuto poi per sottolineare l'importanza degli scambi a livello delle realtà regionali francesi e italiane, e quella delle alleanze tra imprese, in particolare quelle di famiglia.

Vengono ringraziati i Partner di IREFI, che hanno contribuito attivamente a questo primo Smart Workshop.

L'**Ambasciata d'Italia in Francia** era rappresentata dal Primo Consigliere Economico **Pietro Vacanti Perco**, che ha colto l'occasione per sottolineare i motivi per i quali gli italiani investono in Francia, menzionando in particolare *“un'ottima integrazione tra i due sistemi economici, un vasto patrimonio di competenze produttiva, e i prodotti italiani apprezzati a 360 gradi”*.

La Regione Centre-Val de Loire, nel suo ruolo centrale rispetto all'evento, era rappresentata da **Valentino Gambuto**, Vice-Presidente della Regione, che ha rinnovato più volte l'invito nei confronti delle aziende italiane, confermando la disponibilità ad accoglierle sul posto con servizi dedicati.

DEV'UP, l'Agenzia regionale per lo sviluppo economico della Regione era rappresentata da **Gaëlle Desfosses**, Coordinatrice per lo Sviluppo Economico, attivissima nell'accoglienza e nel contatto, sempre molto apprezzato, con le aziende Italiane che si affacciano alla Regione e **Thierry Lumier**, Chargé de mission per lo sviluppo internazionale. Quest'ultimo ha svolto una presentazione indicando i settori di eccellenza della regione e i servizi offerti da DEV'UP. Ha sottolineato la posizione strategica della Regione che si trova molto vicino a Parigi. Ha inoltre sottolineato gli stretti rapporti esistenti con l'Italia, rappresentati dalla presenza di circa 40 tra filiali e stabilimenti di aziende italiane. Per maggiori dettagli sull'attività di DEV'UP- Centre-Val de Loire, potete rivedere le slide della presentazione sulla pagina del nostro sito : <https://www.irefi.eu/it/smart-workshop-di-irefi---3-dicembre-2020>

Il Dottor **Carlo de Simone**, Senior Expert External Relations presso **SIMEST del Gruppo CdP**, ha poi preso la parola e presentato come SIMEST operi con le aziende italiane attraverso la partecipazione nel capitale a sostegno degli investimenti diretti all'estero. Le imprese italiane possono così beneficiare della presenza nella compagine societaria della controllate estera di un partner istituzionale – in quota minoritaria e con un ruolo meramente finanziario – che le supporta a lungo o medio termine. Il Dottor de Simone ha anche sottolineato come SIMEST assicuri *“l'affiancamento da un lato al sistema bancario (...) e dall'altro ai professionisti che aiuteranno l'azienda a intercettare quali sono le condizioni di ingresso in quel determinato mercato”*.

A seguire sono intervenuti il Dottor **Giorgio Dacome**, Responsabile Business Internazionale presso BNL e la Dottoressa **Lucia Piva** dell'Italian Desk di BNP Paribas a Parigi. Il gruppo BNP Paribas - BNL, Partner storico di IREFI, offre ai propri clienti molti servizi che vanno oltre i classici servizi bancari : dall'immobiliare di BNP Paribas Real Estate, all'assicurazione, al capital market ed al trade finance, per fare alcuni esempi. Il Dott Dacome e la Dottoressa Piva hanno presentato la loro organizzazione territoriale e, in particolare, la loro presenza nella Regione Centre-Val del Loire: a Tours e a Orléans. Il fatto di essere una banca *“glocal”*, ovvero sia globale che locale, e di beneficiare di un'organizzazione flessibile, le permette di lasciare alle aziende italiane in Francia *“la totale libertà di essere seguite da responsabili in loco, oppure dal desk di Milano”* nella loro espansione all'estero.

Sull'assistenza giuridica tra Italia e Francia, sono intervenuti gli Avvocati dello studio legale **Macchi di Cellere Gangemi**, con sede a Milano e a Parigi. In particolare sono intervenuti il fondatore Avv. **Luigi Macchi di Cellere** e gli Avvocati **Pietro Orzalesi** e **Paolo Cocchini**. Lo Studio, che ha una forte vocazione internazionale ed è l'unico studio legale italiano ad avere una stabile organizzazione a Parigi. Hanno tutti sottolineato l'importanza dei rapporti bilaterali franco-italiani, ma anche il valore aggiunto offerto dallo Studio: *“poter offrire una consolidata esperienza dei rapporti Italia-Francia e Francia-Italia che permette di poter gestire in maniera più semplice ed efficiente le fasi preliminari dei progetti”*.

Infine, a testimoniare la loro esperienza in quanto imprenditori italiani nella Regione Centre-Val de Loire, è intervenuto il Dottor **Paolo Pescatori**, PDG di **Rosinox** (Gruppo ALI), che si è espresso sull'importanza dell'interculturale nella sua esperienza lavorativa in Francia, sottolineando il clima di fiducia in cui si è trovato ad operare per sviluppare la propria azienda. Dopo di lui, il Dottor **Edoardo Gancia**, Presidente di **CIZETA Medicali**, ha sottolineato

l'impegno e l'efficienza di DEV'UP che ha saputo accoglierlo e venirgli incontro, offrendogli opportunità di sviluppo e di sostegno.

Il Presidente di IREFI, **Fabrizio Maria Romano**, ha infine concluso sottolineando da un lato come sia fondamentale che la strategia di investimento sia preparata in anticipo, in Italia, acquisendo le informazioni che possono fornire i Partner francesi del team. In questo contesto l'aspetto dell'interculturalità è di grande importanza per garantirne il pieno successo dell'operazione d'investimento.

Inoltre, con questo Workshop si è aperto un canale di comunicazione tra SIMEST e DEV'UP e ciò può rappresentare, con il supporto di IREFI, dell'Ambasciata, di BNL – BNP Paribas e dello Studio Macchi di Cellere-Gangemi un grande valore aggiunto per l'imprenditore italiano che intenda investire in Francia.

Appuntamento al prossimo Smart Workshop di IREFI

